



SÄLJJOBB

VI TROR PÅ DIREKT DIALOG - GÖR DU?

- DÅ KANSKE DU ÄR DEN RÄTTE FÖR JOBBET SOM DISTRIKTSANSVARIG SÄLJARE HOS SCANKAB?

Scankab Cables AB söker en distriktsansvarig säljare i Stockholm-Mälardalsregionen till vårt specialiserade säljteam inom rådgivning och försäljning av kabel. Det är frågan om en heltidstjänst i ett geografiskt begränsat område.

Jobbet

Tillsammans med vår försäljnings- och marknadschef och med det övriga säljteamet i Sverige och på vårt huvudkontor i Danmark kommer du att ansvara för, och vidareutveckla, ditt egna säljdistrikt. Du arbetar och utför dina kundbesök från eget hemmakontor. Vårt breda kabelsortiment och mängden av olika kunder inom olika branscher ger dig möjligheten att skapa din egna framgång med både fokus på daglig försäljning och på projektförsäljning.

Arbetsuppgifter

- Bevara och utöka försäljningen till existerande kunder genom täta relationer och hög servicenivå
- Lokalisera och besöka nya potentiella kunder
- Samarbeta med vårt interna backoffice team
- Vara uppmärksam på nya tendenser och produkter inom branschen
- Registrera kundaktiviteter i vårt CRM system

Våra förväntningar av dig. Du...

- bor i närheten av Stockholm och har minst 3 års säljferanhet med tekniska produkter
- har en bakgrund som driven säljare av tekniska produkter och gärna mot industri och/eller elinstallatör
- motiveras av att skapa relationer och försäljning
- är en god förhandlare och jobbar professionellt och är resultatorienterad
- är en glad och utåtriktad person med mycket energi och jobbar självständig och kan organisera ditt egna arbete
- har datorvana och kunskaper i MSOffice samt att rapportera i CRM system

Vad vi erbjuder

- Ett spännande säljjobb i en dynamisk och innovativ verksamhet med stark tillväxt.
- Korta beslutsvägar, högt i tak och i kombination med glada och erfarna medarbetare som support tror vi att du snabbt kommer att trivas hos oss.
- Du får möjligheten att själv prägla verksamhetens framtid och utnyttja din potential fullt ut.
- Du erbjuds en fast marknadsmässig lön samt nödvändiga verktyg såsom tjänstebil/telefon/dator.

Frågor & tillträde

Sänd din ansökan till ansokning@scankab.se och bifoga ditt uppdaterade CV.

Frågor kan ställas till vår Sales & Marketing Manager, Marko Hörngren på tel. 0730-344 606 eller mh@scankab.se. Vi väntar till dess vi funnit den rätta.

Om Scankab

Scankab har mer än 30 års erfarenhet av tillverkning och leveranser av kvalitetskablar till elinstallatörer, industrin, marin, offshore, infrastruktur och energibolag. Scankab Cables AB är, liksom vårt systerbolag i Norge, ett dotterbolag till Scankab Nordic A/S i Danmark där även vårt huvudkontor finns.